الملخص باللغة العربية

ملخص الدراسة: تتناول هذه الدراسة واقع الشركات المختلطة بين القطاع العام والمتعاملين الأجانب ودورها في تطوير الصناعات المحلية في الجزائر. تبرز الدراسة أهمية هذه الشركات كآلية استراتيجية لنقل التكنولوجيا والخبرات الفنية والإدارية، وجلب التمويل، وتنمية القدرات البشرية. كما تسلط الضوء على الإطار القانوني والتنظيمي لهذه الشراكات، وآليات تسوية النزاعات عبر التحكيم التجاري الدولي والاتفاقيات الدولية (مثل اتفاقيتي نيويورك وواشنطن)، بالإضافة إلى أثرها في تحسين الميزان التجاري، وتنويع الصادرات، وإدماج الاقتصاد في سلاسل التوريد العالمية. واعتمد البحث على المنهج الوصفي في الجانب النظري والمنهج التحليلي في الجانب التطبيقي لتقييم التجربة الجزائرية.

الكلمات المفتاحية: الشركات المختلطة، القطاع العام، الاستثمار الأجنبي المباشر، نقل التكنولوجيا، الصناعات المحلية، التحكيم الدولي، سلاسل التوريد العالمية.

English Summary

Abstract: This study examines the reality of joint ventures between the public sector and foreign operators and their role in developing local industries in Algeria. It highlights the importance of these partnerships as a strategic mechanism for technology and managerial expertise transfer, securing necessary funding, and developing human resources. Furthermore, it discusses the legal framework governing these companies and dispute resolution mechanisms through international commercial arbitration and international conventions (such as the New York and Washington conventions). The study also explores their impact on improving the trade balance, diversifying exports, and integrating developing countries into global supply chains, utilizing a descriptive-analytical methodology to evaluate the Algerian experience.

Keywords: Joint Ventures, Public Sector, Foreign Direct Investment (FDI), Technology Transfer, Local Industries, International Arbitration, Global Supply Chains.

French Summary

Résumé : Cette étude examine la réalité des entreprises mixtes entre le secteur public et les opérateurs étrangers, ainsi que leur rôle dans le développement des industries locales en Algérie. Elle met en évidence l'importance de ces partenariats en tant que mécanisme stratégique de transfert de technologie et d'expertise managériale, de mobilisation des financements nécessaires et de développement des ressources humaines. De plus, elle analyse le cadre juridique régissant ces sociétés et les mécanismes de règlement des différends par l'arbitrage commercial international et les conventions internationales (telles que les conventions de New York et de Washington). L'étude explore également leur impact sur l'amélioration de la balance commerciale, la diversification des exportations et l'intégration des pays en développement dans les chaînes d'approvisionnement mondiales, en adoptant une méthodologie descriptive-analytique pour évaluer l'expérience algérienne.

Mots-clés : Entreprises mixtes, Secteur public, Investissement direct étranger (IDE), Transfert de technologie, Industries locales, Arbitrage international, Chaînes d'approvisionnement mondiales.